

Année de création : 2018

Fondateurs :

Fondateurs : Grégoire Germain (CEO), Xavier Boreau (CFO), Maxime Rameau (CPO) et Mathieu Gaspard (directeur R&D)

Taille de l'équipe :

environ 100 collaborateurs

Origine de la start up :

Création par des anciens de l'ANSSI et du ministère des armées.

Informations techniques :

L'entreprise est spécialisée dans la sécurité des terminaux et édite une offre de solutions complète pour la détection et le blocage des cybermenaces connues et inconnues. HarfangLab a conçu une solution ouverte dite EDR (*Endpoint Detection & Response*) conçue pour détecter et bloquer les cyberattaques sur le parc informatique des entreprises. Grâce à ses 5 moteurs de détection complémentaires, dont un à base d'IA, et un spécialisé dans la détection des rançongiciels, Harfanglab est aujourd'hui l'un des acteurs les plus performants du marché, comme l'attestent les résultats des Evaluations MITRE de 2023.

Cette solution est la première à avoir été certifiée par l'ANSSI.

Elle permet de détecter et de bloquer les menaces connues et inconnues sur les terminaux en s'appuyant sur l'analyse comportementale, l'apprentissage automatique et la corrélation des événements. Une solution EDR est complémentaire à l'antivirus, solution également proposée par HarfangLab. Alors que l'antivirus va travailler de manière autonome sur les postes de travail pour détecter les menaces sur une base de signatures (menaces connues), un EDR peut détecter des menaces encore inconnues en corrélant les données des terminaux, détectant les comportements suspects et bloquant l'at-

taque en redescendant l'information aux autres terminaux.

Cette solution SaaS peut fonctionner sur n'importe quel cloud, et fonctionne aussi on-premise (sur site client).

Originalité par rapport à l'existant :

La solution proposée :

- couvre aussi les menaces inconnues, notamment à l'aide du machine learning ;
- dispose d'une équipe dédiée à la recherche en cybersécurité permettant de contribuer à l'effort collectif de renseignement et de lutte contre les cybermenaces ;
- est la solution la plus ouverte du marché, permettant aux entreprises de construire leur offre cyber la plus en ligne avec leur besoin en connectant d'autres technologies à l'EDR Harfanglab ;
- permet aux clients de conserver leur autonomie stratégique en choisissant leur environnement de confiance (SecNum-

Cloud, Cloud privé, cloud public, *on-premise*).

Marchés visés :

Commercialisation en modèle 100 % indirect via des opérateurs de services de cybersécurité, équipés d'un SOC. Marchés prioritaires : les PME, les collectivités territoriales, hôpitaux et secteur public, l'industrie de la Défense.

Date de la première commercialisation :

Logiciel aujourd'hui déployé sur plus de 1 million de *endpoints* (postes de travail, postes protégés).

Levée de fonds / Tours de table effectués et financement :

La start-up en pleine croissance avait levé 5 millions d'euros en 2021. En octobre 2023, elle a levé une série A de 25 millions € auprès du Crédit Mutuel Innovation, Elaia et Mass Mutual Venture, pour attaquer l'international, en particulier en Europe (d'abord Allemagne, puis Autriche, Suisse, Benelux).

